



「中小企融資擔保計劃」 助企業拓展業務取得第一桶資金

香港人以充滿創意、擅長靈活變通著稱，難怪成為年輕企業家的搖籃。但即使有最好的意念，也要有第一筆資金，才能付諸實行。「中小企融資擔保計劃」（「本計劃」）*於2011年1月1日推出，旨在協助中小企及非上市企業從參與計劃的貸款機構取得融資，應付業務需要，提升生產力和競爭力。在本計劃下，香港按揭保險有限公司（「按揭保險公司」）可為合資格企業的獲批貸款提供五成、六成或七成的信貸擔保。政府於2012年5月31日在本計劃下推出「特別優惠措施」，以優惠的擔保費為參與計劃的貸款機構批出的合資格貸款提供八成信貸擔保，協助中小企取得銀行融資以作日常營運或購置設備之用，並同時協助貸款機構減低借貸風險。在一般情況下，每家企業及其「關連公司」根據本計劃獲得擔保的貸款同一時間不得超過1,200萬港元，最長還款年期為5年。截至2016年10月底，本計劃自推出以來惠及約7,000家來自不同行業的企業及超過17萬9千名僱員。為了讓大家對本計劃有更深了解，星展銀行（香港）有限公司（「星展銀行」）被邀請分享一個在本計劃下的成功個案。

成功個案分享：借款企業獲銀行支持擴充業務

借款企業是一家貨櫃運輸服務（空運）公司。該公司在2012年11月時成立僅一年，在欠缺抵押品的情況下，需要營運資金發展其公司業務，有見及此，星展銀行客戶經理向該公司介紹了本計劃。經過初步分析後，銀行認為該公司符合本計劃的申請條件，因而協助該公司提出申請並成功獲批透支及貿易融資額度。該筆貸款為銀行給予該公司的第一筆企業

貸款，自此該公司與星展銀行建立了更緊密的伙伴關係。本計劃下的擔保對該公司的業務增長提供強大支援，亦協助它在嚴峻的經濟環境和行業的高度競爭下渡過難關。隨著該公司業務的增長，星展銀行對其信心及財務支援亦逐漸增加，見證著它的成長。在過去三年，該公司的業務及僱員人數不斷擴充，營業額更錄得高達六倍的增長。本計劃下的貸款擔保支援，以及星展銀行團隊的專業服務，絕對是該公司業務更創高峰的關鍵。

星展銀行企業及機構銀行執行董事劉勇先生分享道，星展銀行作為中小企的夥伴，一直陪伴中小企成長，提供度身制定的方案，切合中小企於業務發展路上每一個里程碑。我們一向十分支持按揭保險公司的『中小企融資擔保計劃』，透過對此擔保計劃的充分理解，我們更能協助中小企應付營運及業務上的資金需要，大大提升他們的生產力和競爭力！而本計劃自推出以來，已有不少中小企受惠，按揭保險公司執行董事兼總裁鮑克運先生亦分享道，『特別優惠措施』自推出以來，已有很多中小企成功獲批貸款，其中只有不足百分之三的貸款有提供實質抵押品。換言之，逾九成其餘貸款中，欠缺『磚頭』的中小企亦能獲得銀行提供所需的營運融資，可見『特別優惠措施』為無資產的中小企提供了『及時雨』。」

如有查詢，歡迎聯絡：

1. 參與計劃的貸款機構；或
2. 按揭保險公司

計劃熱線：2536 0392

計劃查詢電郵：sfgs_enquiry@hkmci.hk

* 「中小企融資擔保計劃」（「本計劃」）於2011年1月1日由香港按揭證券有限公司（「按揭證券公司」）推出。自2018年5月1日起，本計劃之業務已轉移至香港按揭保險有限公司（「按揭保險公司」）並由其經營。按揭保險公司為一所由按揭證券公司全資擁有之附屬公司。

備註：此計劃由按揭保險公司營運。此文件內容之版權是由按揭保險公司所擁有。